

Account Manager (m/w/d) für den Raum Baden-Württemberg

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort einen talentierten Account Manager/Vertriebsaußendienstmitarbeiter (m/w/d) für den Raum Baden-Württemberg

Das erwartet Sie

Das erwartet Sie

Ihre Aufgaben

- Ausweitung unserer regionalen Präsenz durch eigenverantwortliche Akquisition vordefinierter Schlüsselkunden und die optimale Betreuung und Pflege bestehender Kundenbeziehungen in Zusammenarbeit mit dem Innendienst
- Design-In von elektronischen Komponenten bei den zu betreuenden Kunden
- Repräsentation des Unternehmens mit technischer und kommerzieller Kompetenz nach Außen
- Erkennen von Kundenpotenzial, Verfolgung aktueller Entwicklungen auf dem Markt der elektronischen Bauelemente und Durchführung von Markt- und Kundenanalysen
- Enge Zusammenarbeit mit dem Innendienst, Auftragsabwicklung und Produkt Marketing

Worauf wir uns freuen

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Sie besitzen mehrjährige Berufserfahrung im Vertriebsaußendienst, idealerweise mit technischem Hintergrund (im Bereich elektronischer Bauelemente/Distribution sind vorteilhaft)
- Sie verfügen über ein hohes Maß an Kunden- und Serviceorientierung
- Sie sind ein Teamplayer, zeigen Eigeninitiative und handeln lösungsorientiert
- Sie sind kontaktfreudig, kommunikationsstark, offen und ehrlich
- Sie verfügen über Verhandlungsgeschick, sind organisiert und arbeiten umsatzorientiert
- Sie sind aufgeschlossen, zuverlässig und selbstständiges Arbeiten im Home-Office gewohnt
- Sie sprechen fließend Deutsch und verfügen idealerweise über gute Englischkenntnisse
- Sie besitzen gute MS Office Skills und Verständnis für ERP- / CRM-Systeme
- Sie wohnen im oben genannten Einsatzgebiet oder haben geplant dort hinzuziehen

Was Sie von uns erwarten können

- Innovatives Arbeitsumfeld mit attraktiver Hybridlösung zwischen mobilem Arbeiten und Büropräsenz
- Offene Unternehmenskultur in einem wachsenden Unternehmen
- Kollegiales Team mit flachen Hierarchien und kurzen Kommunikationswegen
- Umfassende Einarbeitung
- Flexible Arbeitszeiten (elektronische Zeiterfassung) / Home-Office
- neutraler Firmenwagen, den Sie auch privat benutzen können
- Berufliche und persönliche Weiterbildung
- Dienstrad-Leasing Konzept (JobRad)
- Gratisgetränke
- Firmen-Events

Wir freuen uns, Sie bald kennenzulernen. Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen und vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angaben zu Eintrittsdatum und Gehaltsvorstellung per

E-Mail an:

Christoph Haßenpflug

Blume Elektronik Distribution GmbH

TecCenter 1

311162 Bad Salzdetfurth

bewerbung@blume-elektronik.de

Ihr Ansprechpartner

Herr Christoph Haßenpflug

E-Mail: bewerbung@blume-elektronik.de

Telefon: +49 5063 2712-0